

【愛知県信用金庫協会会長 発言要旨】

社会全体に価格転嫁への機運が高まり、様々な団体から具体的な価格交渉術の開示など、中小企業を後押しする仕組みが整いつつあります。

しかしながら、信用金庫の取引先である中小・零細企業の価格転嫁は思うように進んでいないのが現状です。「簡単には値上げに応じてもらえない」「有効な価格交渉ができていない」ことから、多くの顧客で収益性の低下がみられる状況です。

一方、大企業との格差拡大、人材確保など多くの課題を抱える厳しい状況でも、独自の技術や製品という「強み」を持っている事業者は、価格転嫁を実現し、売り上げを伸ばしております。

我々信用金庫は、取引先の売上伸長や価格転嫁を支援する

にあたり、従来の金融支援のみならず、コンサルティング機能を発揮し、継続的な成長に繋がる「強み」の後押しと「課題」の解決に寄り添い、今後も伴走支援を実施して参ります。

今回の共同宣言にもあります「地域経済の活性化」は、我々信用金庫の社会的使命です。

長年、経済を下支えしてきた地域事業者の皆様、従業員やその家族への恩恵にも通ずる、本取組みを広く周知し、事業者寄り添い、今後も課題解決に向けた取り組みに一層注力する所存です。