インドネシアにおける自動車産業について 一般調査報告書

約2億6千万人もの人口を擁し、経済成長を続けるインドネシアへは、自動車産業を中心に、愛知県内から 178 社、240 拠点もの企業が進出しています。(あいち産業振興機構調査)

このため、愛知県では、本年 2 月にインドネシア経済担当調整府との間で、「経済交流に関する覚書」を締結するとともに、本年 8 月には、知事がインドネシアへ渡航し、カッラ副大統領はじめ経済閣僚等と面談し、インドネシアへ進出する県内企業の活動に対する支援を要請いたしました。

また、来年にはインドネシアに進出する県内企業からの相談窓口となるサポートデスクを設置する準備を現在進めています。

今回の調査では、インドネシアにおける自動車産業について報告いたします。

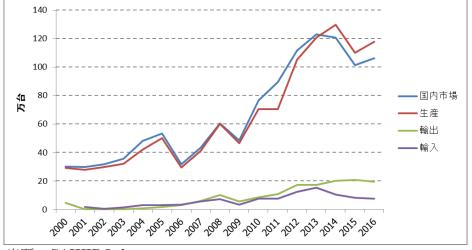
インドネシアの自動車販売は、2008年以降、ユドヨノ政権下で政治経済が安定する中、高い成長率を実現し、2013年には過去最高の123万台に到達し、ASEAN域内でトップになりました。その後、財政悪化やルピア安により、販売は101万台まで減少したが、為替の安定と経済成長の回復を背景に、2016年は106万台まで回復し、2017年1月以降も前年比プラスで推移しています。

インドネシアの自動車生産は、国内市場向けが中心であったため、販売の変動にほぼ連動して推移してきましたが、2014年には、国内市場の拡大に加え、輸出が初めて20万台を超え、過去最高の130万台となりました。その後、2015年は減少したものの、2016年は117万台まで回復しました。

2014 年以降、輸出が増えた背景には、貿易収支の悪化に悩むインドネシア政府の強い働きかけから、日系自動車メーカーを中心に SUV 等一部の車種の輸出拠点としてインドネシアを活用するようになったことがあげられます。

一方、完成車輸入は、政府が 2013 年から、安く燃費が良く環境にやさしいいわゆる Low Cost Green Car (LCGC) の国内生産・販売を奨励したために、これまでタイから輸入されていた類似車種が LCGC に代替され、減少に転じました。

インドネシアの自動車生産、輸出入、販売`の推移



出所: GAIKIDO data

車種別の販売では、MPV やハッチバック型乗用車が最も多く、2016 年に 60 万台を超え、全体の 57%を占めています。その中でも、税率の低い 1500CC 以下は 47 万台に達しており、年間販売台数が約 20 万台のトヨタ・アバンザ/ダイハツ・セニア、4 万台のホンダ・モビリオ等の 7 人乗り 3 列シートのモデルの人気が高くなっています。

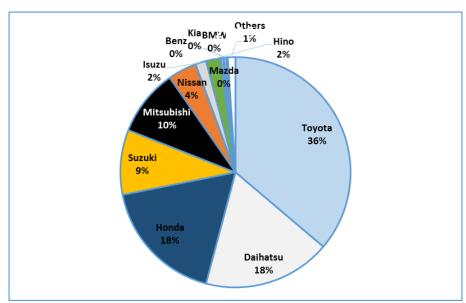
他方、近年販売が、伸びているのは、LCGC で、日本の軽自動車をベースにした排気 量1リッタークラスの乗用車で、一定の燃費規制をクリアすれば、物品税が免除される ことから、2013年後半の販売開始から堅調に伸びています。

図:カテゴリー別国内販売の推移 140 120 ■ Affordable Energy Saving Car 4x2 ←LCGC ■ Double Cabin 100 ■ Pickup/truck(GVW10t<) ■ Pickup/truck (5t-10t) 80 (万台) ■ Pickup/truck (>GVW5t) ■ Bus 60 ■ 4x4 ■ 4X2 (2501 c c以上) 40 4X2 (1501-2500cc) 20 ■ 4X2 (1500cc以下) ■ Sedan

出所: GAIKIDO data

ブランド別の販売では、日系ブランドは長年 95%以上のシェアを確保しており、アセアン諸国の中でも特に高くなっています。とりわけ、トヨタとダイハツのトヨタグループで 54%を占めており、現地パートナーであるアストラグループの広範な販売網、サービスに対する信頼感から、長年首位を維持しています。

ホンダは、近年インドネシア人の嗜好に合った LCGC モデルや MPV のモビリオを投入することで、シェアを上げてきており、2016年には初めてダイハツを上回り、2位となっています。



2016年のブランド別国内販売の構成

出所: GAIKIDO data

インドネシアに進出した自動車メーカーは、2010 年以降 LCGC を中心とした国内市場拡大を見込んで生産能力を増強しており、近い将来、230 万台に到達することが予想されています。

中でも最大のトヨタとダイハツの生産能力は約 80 万台に到達しており、ダイハツは、LCGC専用工場を立ち上げ、トヨタは、第二工場を設立し、ViosやYaris等の乗用車を組立て、域内外に輸出しています。

ホンダはカラワンに第二工場を設立し、LCGC の生産を拡大しており、三菱自動車はパートナーへの委託組立てから、自社による乗用車の組立てに切り替わりました。

表:インドネシアの主要自動車メーカーの生産能力

2.	1 1 1 7	**	/>/	
АТРМ	親会社	生産車種	生産能力	投資金額
		Avanza, Xenia,		
		Rush, Terios, Gran		2. 5億USドル
PT.ASTRA DAIHATSU MOTOR	ダイハツ	Max, Luxio	530,000	(第二工場)
				2 億USドル(敷地内に
PT. TOYOTA ASTRA MOTOR	トヨタ	Innova, Fortuner	250,000	新工場)
		APV, SX4,Grand		300億円(新工場、エン
PT SUZUKI INDOMOBIL MOTOR	スズキ	Vitara,	192,000	ジン工場含む)
PT KRAMA YUDHA TIGA	三菱FUSO,三菱自	Colt 12055, L300		
BERLIAN MOTORS	動車	Fuso Trucks	160,000	
PT MITSUBISHI MOTORS		Compact SUV,		
KRAMA YUDHA INDONESIA	三菱自動車	Pajero Sports	240000	
PTHONDA PROSPECT				
MOTOR	ホンダ	Jazz, Freed	200,000	
		Livina Series,		270億円(第二工場、工
PT NISSAN MOTOR INDONESIA	日産自動車	Serena, X-Trail	250,000	ンジン工場含む)
PT ISUZU ASTRA MOTOR		Panther, Elf, Isuzu		300 億円 (新工場)
INDONESIA	いすど自動車	Trucks	100,000	
		Dutro, Hino	-	
PT HINO MOTORS		Trucks/bus, Toyota		
MANUFACTRUING INONDESIA	日野自動車	Dyna	50,000	
PT MERCEDES BENZ		Benz C-Class, E-		
INODONESIA	ベンツ	Class, bus	20,000	
		BMW, Nissan		
PT. GAYA MOTOR	ASTRA GROUP	Diesel	75,000	
PT. HYUNDAI INDONISIA				
MOTOR	現代	Avega, H1	73,000	
	INDOMOBIL	_		
NATIONAL ASSMEMBLER	GROUP	Kia,Chery, VW	30,000	
PT.SAIC-GM-WULING		Baojun 780,		
INDONESIA	WULING	Wuling Hongguang	150,000	
合計			2,320,000	

出所: GAIKIDO data

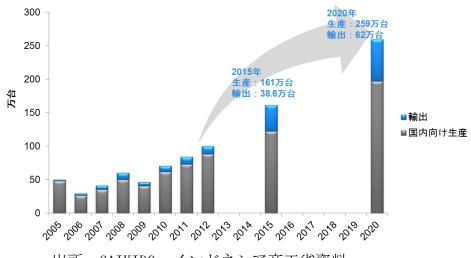
インドネシア政府は、2011 年に中長期目標を発表し、2015~2020 年までに 259 万台の生産を目標としています。輸出も 2011 年の約 10 万台から、2015 年までに 4 倍増を目標としており、国内市場拡大とともに、輸出拠点化を進めることを目指しています。この政策の一環として、LCGC 政策を発表し、国際基準を満たすリッタークラスの小型車の現地生産を奨励しました。

その一方で、インドネシアで現地生産及び現地調達が最も進んでいる、1500cc 以下の多人数乗りの MPV に対しては、引き続き低い税率を維持することで、量産効果による競争力維持を図っています。

しかしながら、資源価格の下落やルピア安などの影響で、現在は目標を大きく下回っており、現地の日系自動車メーカーやサプライヤーの 2020 年の生産台数予測は 160 万台と、より慎重な見方が多くなっています。

なお、2017 年末に新自動車産業ロードマップが発表される予定であり、LCGC に次 ぐ新しいエコカー奨励策である LCEV (Low Carbon Emission Vehicle) 政策や電気自 動車の奨励策 が盛り込まれる見込みです。

図:インドネシア政府の自動車生産目標



出所: GAIKIDO、インドネシア商工省資料

インドネシアは、WTO の協定に従い、2000 年前後にこれまで進めてきた国産化政策を撤廃し自由化に踏み切ると同時に、域内の貿易自由化が進展した結果、多くの構成部品をタイ等周辺国から輸入するようになり、国産化が停滞しました。

下図で示されるように、インドネシアはタイと比べると、Tier1 は相当程度進出していますが、特に Tier 2、Tier3 の裾野の拡がりに欠けています。

また、日系企業の進出数でも、インドネシアは 410 社、タイは 910 社 (マークラインズ情報) と、タイとの差が大きくなっています。

Thailand Indonesia Assembler Assembler Auto12 OEMs Auto20 OEMs OEM MC 6 OEMs **ØEM** Tier1 709 suppliers Pure Foreign Local Auto 38, Majority Majority Local Auto & MC 122 54% Tier1: ~ 550 23% 23% MC 201 Tier 2,3 Local Tier2: ~ 1,700 Suppliers Suppliers 1000 Source: BOI, TAPMA

図: インドネシアとタイのサプライヤー構造の比較

Source: BOI "Thailand Automotive Industry" r Mar 2014

国産化率をみると、主要モデルでは7~8割に達していますが、大部分の材料及び構成部品は輸入されていることから、真水の国産化率は5割を切ると言われています。

このため、インドネシア工業省は国産化を奨励するために、2013 年に「Tingkat Kanbungan Dalam Negri(TKDN)」という国産化規制を設けました。

この結果、特に LCGC や MPV を中心に Tier1 の部品メーカーの国産化率は 80%以上まで上がってきていますが、Tier2 レベルでは 60%程度、原材料ではほぼゼロ%程度であり、裾野産業の育成が引き続き、インドネシアの自動車産業における課題となっています。

インドネシア以外のアセアン各国においても、タイでは次世代自動車の生産や普及に 取組み始めており、またベトナムでは不動産事業を展開しているビングループが、国産 ブランドの自動車製造に参入するなど、裾野の広い自動車産業の強化に向けた取り組み が行われています。

アジアにおける貿易の自由化が更に進むことが予想され、また PHV や EV などの次世 代自動車の普及も見込まれる中、バンコク産業情報センターでは、引き続きアセアンに おける自動車産業の変化について注視し、レポートしていきたいと思います。

本資料は、参考資料として情報提供を目的に作成したものです。

バンコク産業情報センターは資料作成にはできる限り正確に記載するよう努力しておりますが、 その正確性を保証するものではありません。

本情報の採否は読者の判断で行ってください。

また、万一不利益を被る事態が生じましても当センター及び愛知県等は責任を負うことができませんのでご了承ください。