

令和5年度 海外バイヤー商談会事業

—北米バイヤーに向けて、効果的な販路開拓をしませんか—



愛知県では、伝統的工芸品産地企業を対象とした海外バイヤー商談会をオンラインにて開催いたします。

海外市場での販売においては、まず輸出における商習慣の違いや商談の流れを理解することがとても重要です。

本事業では、商談会の準備や、販路開拓の基本的な手順の説明から、海外バイヤーとのオンライン商談、商談後のフォローアップまで、商談会および4回のセミナーを通して産地企業の皆様を経験豊富なコンサルタントがサポートします。

はじめて海外販路開拓にチャレンジされる方にも
ご参加いただけますのでぜひご応募ください。

主催 愛知県

申込方法

申込締切：2023年8月4日(金)

別紙参加申込書に必要事項を記入のうえメール又はFAXでお申込みください。

スケジュール

第1回ワークショップ

日程：8月10日(木)

テーマ：自社商品の内容・強みをどのように訴求するかを考える

第2回ワークショップ

日程：9月12日(火)

テーマ：海外商談会に必要な準備物、商品、コストの考え方について

第3回ワークショップ

日程：10月11日(水)

テーマ：商談会におけるセールスポイント、商品説明方法

海外バイヤー商談会

日程：11月上旬予定

現地バイヤーに向けたプレゼンテーション

第4回ワークショップ

日程：12月上旬予定

テーマ：フォローアップセミナー

コンサルタントプロフィール

株式会社リアルジャパンプロジェクト

河内 宏仁

国内外ファッションブランドのPRを10年間経験後、全国各地の工芸品や地場産業品の販路開拓・商品開発・マーケティング等を通して各地に継承されるものづくりを発信するリアルジャパンプロジェクトを2011年設立。

全国各地の作り手の商品開発から販売まで一貫してサポートを行う。

また2015年より海外販路開拓活動を開始。2016年よりニューヨーク・ロスアンゼルス・東京にて販路活動を行う。これまでに、北米エリア・アジア・ヨーロッパ等様々な都市にて30回以上の商談会と催事などの企画に参加している。



お申込み・
お問合せ先

愛知県経済産業局産業部産業振興課 繊維・窯業・生活産業グループ(永野)

〒460-8501 名古屋市中区三の丸三丁目1番2号

電話 052-954-6341 FAX 052-954-6976 メール sangyoshinko@pref.aichi.lg.jp